

Firma ah impuls - Marketing- & Project-Management

Adresse ah impuls Alexander Hofer
Marketing- & Project-Management
Drusbergstrasse 26 / Im Ziel
Postfach 593
CH-8703 Erlenbach (ZH)

Tel: +41 43 277 98 20
Mobil: +41 79 209 49 38
Fax: +41 43 277 98 21

e-mail: ahofer@ahimpuls.com
Domain: www.ahimpuls.com

Gründung: 1. Juli 1997



Profil ah impuls ist seit 1997 eine Einzelfirma mit Sitz in Erlenbach (Zürich), Schweiz. Die Firma agiert als Businessinkubator und bietet Unterstützung bei der Geschäftsentwicklung, Marketing- & Projekt-Management, Management auf Zeit und stellt Gesamtfinanzierungen sicher. ah impuls hat Erfahrung bei der Optimierung von Geschäftsmodellen von Start-ups und etablierten Firmen, Sicherstellung von Finanzierungen, Marketing- und Projekt-Management, Koordination von IT-Projekten, interims/permanenter Managementunterstützung, der Umsetzung von Marketing Aktivitäten beim Markteintritt und dem going public (IPO). ah impuls überzeugte bei der Definition von Marketing Strategien und deren Umsetzung vom Erstkontakt bis hin zur Akquisition neuer Kunden. Außerdem bewährten wir uns bei der internationalen Koordination von internem/externem Personal sowie Service Providern, verschiedener Kulturen und Sprachen. Durch die bisherigen Aufträge haben wir uns vor allem in personell schwierigen Situationen und zeitkritischen Projekten bewährt. Die Firma ah impuls verfügt über ein weites Kontaktnetzwerk und Partnern in den Europäischen Märkten.

Projekte

- 1997-1998** Alpine Select AG, Zug, Kotierung an der SWX (IPO), Technischer Projektleiter für die Analyse, Umsetzung und Einführung der Software und internen Prozesse zur Abwicklung der Handelsgeschäfte als Market Maker.
- 1998-1999** Citibank Private Bank, Zürich, Paris/Monaco, Projektleiter für die Übernahme der Wertpapier Abwicklung der Citibank Filialen in Paris und Monaco auf die Softwareplattform in Zürich inklusive Anpassung der Software an rechtliche Anforderungen (Banque de France etc.).
- 1999-2000** Citibank Private Bank, Zürich, MARS, Technischer Projektleiter für die Einführung einer neuen Kommissions-Software, Plausibilitätstests bei verschiedenen Europäischen Citibank Filialen sowie die Umsetzung der „End to End“ Verarbeitung der Wertpapiergeschäfte (Straight Through Processing, STP).
- 2001-2002** Citibank Private Bank, Zürich, Technischer Projektleiter für die Umsetzung und Einführung der US Tax Reform. Anpassung der Systeme zur Entgegennahme des IRS Tax Flags von Telekurs, für den Unterhalt der Kundendaten, zur Berechnung und Verarbeitung der entsprechenden Quellensteuer und zur Erstellung des Reportings an die IRS (Internal Revenue Service).
- 2002** Citibank Private Bank, Zürich, Technischer Projektleiter für die Migration der Filiale Jersey und der International Personal Bank (Schweiz) auf die neue Plattform Orbit inklusive Anpassung der Software an die spezifisch schweizerischen Anforderungen, SNB, Steuern und Börsengebühren, Reporting etc. sowie der entsprechenden Schnittstellen und Prozesse.
- 2004** Deutsche Bank (Schweiz), Zürich, Projektleiter verantwortlich für die Vorbereitung und Koordination der Migration von der Bank Rüd Blass auf die Systemplattform der Deutschen Bank. Koordination aller Aktivitäten im Zusammenhang mit Benutzertests, der Systemumgebung und der Übernahmeaktivitäten am Stichtag sowie planbare Nacharbeiten, Kommunikation mit und Koordination der Benutzer Basis. Die Aufgabe beinhaltete auch die Führung von Telefonkonferenzen mit Service Provider IBM, Data Center und internen Projektteams.

Mandate

- 1998-2001** Verantwortlicher für Marketing und Verkauf sowie Produktgestaltung bei Uplift AG. Uplift vertreibt eine Informations-Plattform für Banken und entwickelt den Internet Auftritt (www.feedx.ch) auf der Basis des bisherigen Produkts. ah impuls zeichnet mitverantwortlich von der Entwicklung des Businessplans, Produktentwicklung bis zur Einführung und dem Pricing.
- 2000-2001** Interims Management der IT & Organisationsabteilung Banquiers La Roche in Basel während einem Jahr. Leitung der IT & Organisationsabteilung inklusive Einführung der Bankensoftware FIS 2000 und graduellen Migration von FIS-VRX, Einführung Archivsystem, Printing System, Intranet. Projektplanung der weiteren Funktionsmodule und Vorbereitung der Übergabe an den zukünftigen IT-Leiter.

Mandate

- 2002-2004** Entwicklung einer neuen Geschäftsstrategie und entsprechender Marketingaktivitäten für Unitek Engineering AG, Zürich. Uebernahme der Koordination und Umsetzung der Marketing und Verkaufsziele innerhalb der neu definierten Märkte. Unitek Engineering AG ist ein führender Software Entwickler für die Finanzindustrie, seit 1988 spezialisiert auf Marktdaten Integration und Verteilung in modernen Netzwerkumgebungen bei Banken, Versicherungen und der Kommunikations Industrie.
- 2003-2004** Verantwortlich für Marketing- und Verkaufsaktivitäten bei der La Cresta Intl. Trading, Zürich. La Cresta ist ein internationaler Grosshändler mit Hauptsitz in Zürich und Repräsentanz in Osaka, Japan. Die Firma zählt 25 Jahre Erfahrung im Marketing von Konsumgütern auf Europäischen Märkten. [ah impuls](#) definierte die Marketing Strategie und Neupositionierung der Firma. Der Auftrag beinhaltete die Umsetzung sämtliche Aktivitäten aus dem Marketing Plan sowie die Promotion und den Verkauf. [ah impuls](#) war vom Inhaberen eingesetzt worden, die Firma zu restrukturieren und für einen Privatverkauf vorzubereiten.
- 2004-** Verantwortlich für Marketing- und Verkaufsaktivitäten bei der Short Consulting AG, Zürich. Short Consulting ist eine Software Entwicklungs-Firma mit Produkten für den Vertrieb von Finanzprodukten. Die Produktfamilie umfasst Lösungen für Versicherungen und Banken. Die Firma bietet Dienstleistungen wie Business Analyse, Projekt Management und Programmierleistungen für Individualentwicklungen. [ah impuls](#) zeichnet verantwortlich für den Marketing-Mix, die Koordination und Ausführung des Marktauftritts. Der Auftrag beinhaltet alle Aktivitäten der Kundenakquisition.
- 2004-** BW2 Technologies AG, Lachen, bietet eine moderne Entwicklungsplattform auf der Basistechnologie .net und SQL-Datenbank. Auf der Plattform wurden bereits erste Funktionalitäten einer CRM/ERP-Lösung umgesetzt. Die Firma sucht nach ersten Projekten für verschiedene Branchen nach weiteren Kunden für die Lösung und Projekte für die Umsetzung branchenspezifischer Geschäftslösungen. [ah impuls](#) ist verantwortlich für das Marketing-Mix und die Verkaufsaktivitäten bei BW2, koordiniert und führt den Marktauftritt durch. Das Mandat beinhaltet die Erstellung eines Business- und Marketing-Plans. [ah impuls](#) übernimmt alle Aktivitäten der Kundenakquisition. Unter anderen Aufträgen konnte die Submission um ein ERP-System für die Stadtküche der Stadt Zürich gewonnen werden.
- 2004-** Marketing- und Vertriebsverantwortung für die Firma Financing + Marketing Organisation AG (FMO), Küsnacht. FMO ist ein internationaler Großhändler von Promotionsartikeln für die Märkte Frankreich, Grossbritannien, Deutschland und Kanada/USA. Die Firma beschäftigt sich seit 30 Jahren mit der Vermarktung von Konsumartikeln und anderen Produkten des täglichen Lebens. [ah impuls](#) wurde vom Eigner beauftragt, den Business Plan, für die Neuausrichtung der Firma, zu erstellen, sowie neue Geschäftsfeldern zu suchen und die geeigneten Maßnahmen für die Geschäftsentwicklung zu definieren. Der Auftrag beinhaltet sämtliche Aktivitäten im Zusammenhang mit der neuen Marketing Strategie und dem Eintritt in neue Märkte. [ah impuls](#) brachte dabei die eigenen Kontakte sowie neue Umsätze mit ein.

Berufserfahrung

- 1997- **ah impuls – Marketing- & Project-Management, Erlenbach
Geschäftsführer**
- Geschäftsentwicklung der eigenen Firma
- 1994 - 1997 **Dow Jones Markets (Switzerland) AG, Zurich
Verkaufsleiter Hauptkunden (Major Acc. Manager)**
- Verkaufsleiter für die drei Schweizer Grossbanken, verantwortlich für einen weltweiten Umsatz von 30 M.\$
- 1993 - 1994 **CHRIS DATA Vertriebs AG, Urdorf/Zurich
Verkauf Schweiz**
- Verkauf von Portfolio Management Software
- CHRIS DATA GmbH, Frankfurt/Germany
Geschäftsleiter, Verkaufs- & Marketingverantwortung für
Deutschland und Luxemburg**
- Restrukturierung und Ausbau der bestehenden Kundenbasis, Akquisition und Verkauf
- 1991 - 1992 **ABB Group Holding, Zurich-Oerlikon
Finanzanalyst, Assistant Manager**
- Optimierung der Finanzstruktur der Tochtergesellschaften in Skandinavien, Iberische Halbinsel, Zentral- und Südamerika
- 1989 - 1991 **ABB Project Finance AB, Västeras/Schweden
Assistent Manager, Afrika/Mittlerer Osten**
- Verkaufsunterstützung für ABB Exporte mit geeigneten Finanzierungsstrukturen
- ABB Financial Services AB, Stockholm/Schweden
Trainee Programm**
- 1986 - 1989 Projekte zur Prozess Analyse, parallel zum Studium
- 1982 - 1986 **Credit Suisse, Zurich
Devisenhändler**

Sprachen

Deutsch (Muttersprache)
Englisch (Proficiency)
Französisch
Schwedisch
Spanisch